

峨眉山农商银行首战社保安置贷11亿元 让失地农民无后顾之忧

◎ 本报记者 周文军 通讯员 杨上仲

2017年12月22日,随着最后一笔社保安置贷发放键盘的清脆敲击,四川峨眉山农商银行首次首批社保安置贷战役,历时49天,累计发放贷款5195笔、金额11.42亿元,涉及参保人员8888人,取得了决定性胜利。战役的胜利,兑现了峨眉山农商银行向峨眉山市政府的庄严承诺,向党和人民交了一份满意的答卷,绘出了一幅“在农信、爱农信、干农信”的生动画卷!

这一份答卷 书写着责任与担当

2017年3月,峨眉山市被四川省列为全省首个金融支持新消费领域发展试点以来,峨眉山市政府通过内引外联G245、乐汉高速等28个项目入驻峨眉,涉及当地16个乡镇,土地征收面积1.87万亩,需纳人社保统筹安置人数1.5万人,缴纳社保金19.76亿元。

基于峨眉山市目前的财力状况,短期内暂时无法筹措如此巨额的资金为失地农户购买社保。作为峨眉山市农村金融主力军的峨眉山农商银行,以强烈的政治责任和使命担当,积极与峨眉山市政府精准对接,于2017年6月9日

达成安置贷发放的唯一合作金融机构,并在中国人民银行成都分行、乐山市政府主办的“金融支持峨眉山市新消费领域发展政银企对接暨工作座谈会”上,该行与峨眉山市政府签订了《合作协议》,计划在未来三年内对峨眉山市新消费领域授信30亿元,其中对农村消费领域中的农民进城购房和拆迁户货币化安置方面投放贷款不低于20亿元。

这是峨眉山农商银行向峨眉山市政府立下的“军令状”,更是向全市近1.5万失地农民作出的庄严承诺!2017年11月3日,峨眉山农商银行党委书记、董事长林文涛在全行社保安置贷启动大会上表示:“决社保安置贷,是必须完成的政治任务,是检验全行干部员工的‘试金石’。”

工作中,峨眉山农商银行及时成立了以董事长为组长的工作领导小组,6次召开专题推进会,4次召开开业培训会,精心制订了《峨眉山农商银行“安置贷”实施方案》《峨眉山农商银行“安置贷”管理暂行办法》,形成了统筹规划、政策指导、业务培训、解决问题、全面落实的决策机制。

这一份答卷 书写着忠诚与奉献

2017年末,为顺利完成大决战既定目标任务,该行上下夜以继日,客户经理、综合柜员及辅助人员近200余人进入一线战斗,将收集资料、审核签字、系统录入等一系列工作,有力有序有效地推进。他们白天在寒风中收集资料、签字确认,晚上在办公室进行资料审核、系统录入,没有周末休假与家人团聚;他们在办公室搭起帐篷、铺上地铺,把沙发、座椅当床。因长时间的加班劳累,有的累到生病住院,第二天醒来又义无反顾回到岗位上继续工作;他们没有网点的划分,哪里需要就支援哪里;他们没有岗位的划分,做不了核心流程,就做辅助性工作,一切皆以完成此次大决战任务为目标,背水一战,只求全胜。

在2017年12月22日的总结会上,峨眉山市委常委、常务副市长王文波表示:“峨眉山农商银行干部员工忠诚履职、克难攻坚,经受了考验,是一支特别能担当、特别能吃苦、特别能奉献、特别能战斗的队伍。”这是峨眉山市政府对峨眉山农商银行的充分肯定,更是对峨眉山农商银行干部员工的莫大点赞。

这一份答卷 书写着坚守与执着

峨眉山农商银行始终坚守服务“三农”、服务中小微、服务地方经济的市场定位不动摇,始终坚持“创新”是发展第一动力,以融合区域战略的大作为,服务实体经济发展的大担当,普惠金融服务的大提升,担当社会责任的大情怀,奏响了支持峨眉山经济发展的“最强音”。该行广大干部员工以舍我其谁、一往无前的战斗精神,以久久为功、善做善成的坚定毅力,同心同力、共同发力,打赢了这场漂亮的大决战,形成了气贯长虹的磅礴之势,赢得了社会各界的广泛认可和高度评价。

截至2017年12月22日,峨眉山农商银行各项存款余额98.14亿元,比年初增加21.39亿元,增长27.85%;各项贷款余额55.96亿元,比年初增加14.64亿元,增长35.43%;存贷款总量、增幅及市场份额均居峨眉山市银行业首位,真正成为了落实国家支农惠民政策和落实峨眉山市政府发展战略的重要金融抓手,成为服务“三农”、普惠县域和支持地方经济社会发展的主力银行,成为名副其实的“峨眉山人民自己的银行”。

冷水江农商行太中支行 信贷帮扶贫困户创业

为了帮助湖南冷水江市金竹山镇当正村的贫困户解决实际生活困难,推进精准扶贫工作,冷水江农商行太中支行积极践行精准扶贫要求,围绕扶贫项目机制,主动对接龙头企业,加大信贷投放,促进产业化发展带动贫困户,培育出一条“支持一个企业,带动一项产业,致富一方农民”的发展链条。

据悉,聚宜果业有限公司是一家致力于发展葡萄和水产相结合的绿色环保产业的企业,采取“公司+基地+农户”的运用模式,招聘正当村贫困户入股和创业。据统计,该支行已累计向该企业发放贷款40万元。该公司现有员工19人,夏秋季员工能达30人,其中正当村的贫困户就有15户。

截至目前,冷水江农商行太中支行共向正当村发放扶贫贷款78万元,帮扶贫困户45户,有效地解决了正当村贫困户创业的资金需求,让贫困户的创业致富之路越走越宽。

李晓武 杨亲杰

宽城农商银行 通过4A级档案验收

2017年年末,河北宽城农商银行迎来了4A级检查组,检查组实地查看了档案室、阅览室、荣誉室,并对档案电子化的使用、办公内网文件的电子化操作等内容进行了详细的观摩和检查。通过检查组的审查材料、观看系统演示、实地考察,综合考核形成了评估意见,宽城农商银行以91.5的高分顺利通过验收。

据悉,2017年初宽城农商银行将档案4A标准升级工作纳入全年重点工作安排中,成立了档案室工作领导小组,安排专人负责此项工作。他们对照得分标准,查漏补缺,把档案室的墙面进行了整改,新铺地毯,打造了无尘档案室;新增了空调、防磁柜等硬件设施,对档案室中所有档案文件重新梳理装订,逐个档案进行自查,将不合规的档案盒全部进行了替换,按要求将相关档案进行了电子化扫描录入,按照4A标准严格打造了现代化数字档案室。

陈晨

临猗农商银行 部署新年工作备战首季

日前,山西临猗农商银行早计划、早行动、早部署,多次召开经营班子、中层干部、支行行长分析会议,加班加点商讨谋划2018各项工作如何开展,研究确定了“打好开年第一仗,实现首季开门红”的主题竞赛活动方案,全面部署了2018年工作,并于1月2日,召开了2018年首季“开门红”工作动员会,从具体目标到开展路径,从考核奖惩到工作要求,通过各项实实在在的任务目标,激发了全行员工奋勇向前的斗志,吹响了“首季开门红”的金融号角。

该行还结合实际,相继开展“苹果专项增存”“网格化营销”“客户回访”“迎新年送春联”等形式多样的营销服务活动,力争在一月末实现全行存款突破百亿元大关,进一步提升整体实力。同时,该行充分抓住客户消费心理特征,开展形式多样的积分兑换、刷卡优惠、兑换零钱等活动,满足了客户多元化金融服务需求,提升了农商行的品牌影响力。

尚清华 黄晓



日前,吉林和龙农商行在和龙市西城镇卧龙村举行了助农金融服务站揭牌仪式。仪式现场,该行工作人员为农民朋友详细介绍了助农金融服务站的小额取现、代缴电费、话费充值等惠民服务功能。同时,他们还设置了刷卡转盘赠好礼、有奖问答等环节,鼓励客户进行现场刷卡,亲身体验移动支付渠道的高效、便捷。因为客户在助农金融服务站办理业务。

范雪亮 刘珈好

阳城农商银行加大信贷精准投放

产业扶贫搭上“金融快车”

◎ 本报记者 丁鸿雁 通讯员 侯丽青 吴梦枝 中秋

在网上,“高收食品旗舰店”里的“明星产品”——小米锅巴非常畅销。谈到这些,位于山西省阳城县弘弘食品公司的负责人深有感触地说:“这是阳城农商银行热情支持公司加速进行网络线上销售的结果。”

近年来,阳城农商银行根据市场变化情况,积极对接大宗农产品电商促销项目,创新了“网络电商+公司+农户+贫困户”模式,“贷”动农业龙头企业,和贫困户闯出了一条电商发展的新路。据了解,他们发放了500万元扶贫贷款支持弘弘食品公司发展优质杂粮深加工,用资金和服务帮助其建起了小馒头、小米锅巴、干卷馒头等多个系列产品生产线。实体了网络销售的稳步上升,直接解决了当地贫困户130余人在家门口就业。良好的收益,还带动了周边村民种植小麦、谷

子、红薯等特色植物的热情,并辐射影响了公司周边面粉厂加工、农民专业合作社经营的稳定发展。

在金融助推精准扶贫的进程中,阳城农商银行始终坚守服务“三农”和小微企业宗旨不动摇,积极履行扶贫开发社会责任,切实服务县域实体经济和社会民生项目,将产业扶贫“大文章”做好做活,提高了精准度,取得了好效果。同时,他们引进、消化、吸收德国微贷技术,使微贷操作流程成功上线,从而实现了微贷业务操作批量化、标准化,并研发了“农易贷”“商易贷”“薪易贷”系列信贷组合产品,大大简化了信贷流程。近年来,该行积极助力蚕桑产业发展,坚持以信贷扶持和跟踪服务为支点,无论是农户、基地还是企业,一律优先受理、优先评级、优先授信,着力打造蚕桑业发展资

金“洼地”。河北镇坪泉村的粟文瑞常年在老家务农,小打小闹养了一些蚕贴补家用,日子过得十分拮据。想扩大养蚕规模,但苦于缺乏资金。如今在小额信用贷款的助力下,他搞起了大棚养蚕,收入不断增加。

该行还向社会责任心强、对农村产业带动面广的源源醋业、佳美蛋业和花烂漫三家农业特色龙头企业发放贷款3000余万元,帮助这些企业提高经营水平,加大对贫困村的帮扶力度。据悉,源源醋业还与河北镇河北村、横河镇麻地村等贫困村结对帮扶脱贫,不仅按年直接注入扶贫资金,而且深入两个村动员贫困户栽种高粱、大豆等作物,常年提供种子供应、技术指导和保护价收购等链式服务,将金融扶贫的种子播撒到了贫瘠的乡村,受到了社会各界的啧啧称赞。

江都农商行创新担保方式

整村授信破解服务“三农”短板

近年来,江苏江都农商行始终坚持以服务“三农”为己任,以信贷普惠为载体,在农村地区积极开展普惠金融“整村授信”工作,把农村产业带动、基础设施建设、农民创业增收等方面作为金融服务的重要着力点。截至2017年11月末,该行各项贷款余额187.16亿元。在2017年的普惠金融“整村授信”工作中,该行共筛选目标客户25370户,签约发卡3443户,信用操作体验2268户,新增信用农户1706户,贷款金额新增1.64亿元,较2016年全年,多增了信用农户1036户、7200万元,取得了前所未有的效果。

为切实破解服务“三农”这一难题,江都农商行联合人民银行江都支行和江都区真武镇政府在当地开展了普惠金融(行政村整村授信)试点工作,拉开了扬州市首例“批量易授信”的序幕。

整村授信是以行政村为单位,该行成立了工作小组,由行政村主要领导、各村组长以及支行行长、客户

经理为组员,共同宣传、调查、走访,通过了解和掌握客户家庭资产、负债以及诚信情况给予合理的综合授信测算,以各行政村为单位对辖内农户授信,实行集中会办、集中上报、集中审批、集中签约、体验信用等过程,解决农户与银行的贷款信息不对称问题,创新担保方式,打通普惠金融“最后一公里”,切实解决了农民贷款难问题。

在实施过程中,该行推行客户分类营销、管理和维护,把信用度较好、无不嗜赌、符合贷款条件的纳入普通客户;把有经营、可能有消费的纳入必营客户;把有经营、暂无资金需求的农户纳入潜在客户;把无经营、收入稳定、近两年有消费需求的纳入目标客户;把有固定收入的,如教师、医生、公务员等纳入重点客户,有针对性地开展上门调查和分类、合理授信。同时,该行邀请部分村干部到精心筛选出来的农户逐户上门调查,掌握农户真实的资产与收入状况,了解客户的资

金需求,根据调查了解的情况,填写授信额度测算表,测算出授信额度,并根据农户的经营(消费)现状进行科学测算,给出一个意向授信金额,再通过各支行集中会办、集中上报,集中授信审批,然后通知农户办理签约发卡,上门指导农户进行信用体验。

在产品创新方面,该行结合地方特点,针对不同的客户群体,先后推出“农易贷”“整村授信经营贷”“整村授信消费贷”“青年创业贷款”“大学生村官创业贷款”“种植贷”“养殖贷”“创客贷”等专属产品,用丰富的产品,促进“整村授信”落地转化。

在服务创新方面,本着“只需客户来行一次”的原则,该行在整村授信中,以主动上门宣传营销为前提,小额贷款全部以信用方式或亲情担保方式承贷为桥梁,以授信签约发卡为压轴,通过奏响“三部曲”,真正打通金融服务“最后一公里”,让百姓切身体验江都农商行贷款“短、频、快”服务。

童雪松 颜玉

兴隆县农信联社依托信用工程建设 特色信贷拓宽农民致富门路

◎ 本报记者 王海潮 通讯员 赵一洁

近年来,河北兴隆县农信联社紧紧把握“京津冀”协同发展的新机遇,结合区域经济发展积极扩大信贷投放,倾力服务“三农”,支持各乡镇建设成具有北方山区特色的“环境整治、设施配套、田园风光、舒适宜居”的美丽乡村。

工作中,该联社进村入户开展信用工程建设,让农户了解信用社给予信用农户、信用村的各项优惠条件。通过协调当地村委,由村干部及村民参与成立信用等级初评小组,科学、客观地评定农户信用等级。同时,该联社在各信用村营业网点设立信贷服务专柜,根据初评情况,公开透明地为农户办理信用等级评定、核发贷款证以及贷款发放等手续,支持“一村一景、一村一品”建设,打造天蓝、地绿、山清、水秀、村洁的新农村。该联社依托兴隆良好的生态和区位优势,大力支

持休闲度假、健康养老、体育运动等旅游服务业;依托“雾灵山”品牌资源,兴隆县农信联社投入268万元信贷资金,支持北水泉、塔前等9个精品示范村的改造,打造雾灵山生态休闲农业旅游产业带,努力拓宽农民致富门路。

兴隆县农信联社还依托信用评定和信用工程建设,推出“商贷宝”信贷产品,在“产业之美”上用力,结合兴隆县农村“南部板栗、北部山楂”的发展布局,积极支持当地政府北部大栽大育和南部老果园提质增效两项行动,让果树成为农民长久的“绿色银行”,深入推进农业产业化。同时,他们围绕果品加工支持一批农业产业化龙头企业,扎实推进特色农业产业化、规模化发展步伐。目前,该联社已打造果品加工专业村5个,仅山楂果品加工企业达38家,打造京津绿色果品供应基地。

普陀农商银行创新推出“拆迁专项贷款”

为城中村改造按下“快进键”

城中村就像是一块块“城市伤疤”,阻碍着城市化发展进程,而由此滋生的种种民生隐患,也成为社会关注的焦点和亟待解决的难题。为加快海上花园城市会客厅打造和幸福普陀建设,促进城市有机更新、转型发展和产城融合,浙江普陀农商行开启绿色通道,以“加速度”提升城市能级,为城中村改造按下“快进键”,换来百姓安居乐业幸福生活。

自城中村改造工作开展以来,该行积极对接配合当地政府改造专项小组,开启“5+2”“白加黑”工作模式,了解拆迁改造工作政策和进度安排,逐门逐户为拆迁户讲解补偿政策,帮助其算清“补偿账”。目前,该行共走访了改造区块6个,拆迁户1000余户。

在签约现场,该行组建“改造服务小分队”,两人一组驻点为拆迁户办理丰收卡开立、短信、丰收互联开通等业务,保障拆迁补助款第一时间到位。

截至目前,该行共新开立丰收借记卡477户,登记存量客户528户;为畅通拆迁户取款、转账渠道,该行在三支行营业部开设拆迁户专柜,为其办理业务。截至目前,该行日均办理拆迁相关业务达50余笔。大堂经理结合厅堂营销,为拆迁户推荐大额存单、理财、贵金属等相关业务,提升存款留存率的同时为拆迁款项增值。

因部分拆迁户流动资金不足、房产证已抵押等情况,该行创新推出“拆迁专项贷款”,加速搬迁腾空工作顺利开展。该行与拆迁补偿管理办及拆迁户签订三方协议,采取信用贷款形式,为拆迁户提供用于赎回抵押房屋或购买新房所需资金,之后拆迁补偿管理办将补偿款直接用于贷款归还,实现“一站式”贷款金融服务。截至目前,该行共发放该贷款54户,金额2548万元。

翁敏峰 陈瞳 虞卓凤

大余农商银行信贷支持改进生产技术 帮扶实体企业进行转型升级

这个冬天,江西省大余县老牌矿企——大余县银河钨制品有限公司的生产车间热火朝天,订单源源不断,该企业法人代表吴至喜凭借多年的有色金属及钨制品加工经验,在近年来涉矿企业重新洗牌过程中,不断改进生产技术,由最初的粗放型加工向深加工转型,企业前景一片大好,并荣获赣州市主攻工业成长型企业奖殊荣。谈到该企业取得的成绩,吴至喜感叹道:“没有大余农商银行的鼎力支持,就没有企业的今天。”

由于矿产品市场低迷、上下游供需不稳定等因素,自2016年下半年以来,该企业经营出现较大困难,特别是在深加工转型上投入较多,造成短期流动资金周转不足,企业甚至一度处于半停产状态。大余农商银行得知该情况后,由该行领导亲自带队到该企业走访,在经过认真调研商讨后,考虑到多方面因素,该行对该公司针对性推出了“矿贸贷”对接、扶持方案,该方案还获得了当地政府的大力支持。经过多方联合调查,该公司被纳入该

行首批“矿贸贷”的对接对象,并一次性向该公司发放了“矿贸贷”贷款800万元。资金到位后,该公司迅速改进生产技术,加大了原材料储备,实现了深加工车间的全面运转。近年来,该行共发放“矿贸贷”贷款3750万元,惠及了当地10余家企业。

在帮扶实体企业发展上,该行还做到了“三个积极”,一是积极响应政策性优惠扶持,先后推出了“小微信贷通”“创业信贷通”“矿贸贷”等特惠信贷产品,极大地解决了企业融资难、融资贵、缺乏足值抵押等难题;二是积极对实体企业减负,对小微企业减免了“两银”转账费、对账费、抵押登记、评估等费用;三是积极对企业开办绿色通道,实现了专业服务团队对接,开辟了专门窗口发放,并结合企业贡献度、融资方式及经营情况等因素,科学设置利率定价机制,最大程度让利企业。截至2017年末,该行小微贷款余额19.23亿元,较年初增加2.56亿元,增长15.34%,帮扶130余家实体企业发展壮大。

朱挺深 蓝笑晗



1月8日,安徽省歙县公交公司最新引进的42辆新能源公交车正式投入运营。为彻底解决以往乘客出行“零钱、忘零钱”与公交公司耗时耗力清点零钱问题,作为服务县域金融主力军的歙县农商银行积极对接县公交公司,首次联合推出“金农公交e卡通”便民惠民服务。据悉,“金农公交e卡通”分为普通乘车卡、老年爱心乘车卡、残疾人爱心乘车卡、学生优惠乘车卡4种。推广期间,歙县农商银行还在练江支行特别设立了窗口,负责办理公交学生卡、老年及残疾人公交爱心卡。图为该行与公交公司签署金融IC智能卡应用合作协议。

杨晖