

汉源农信大力支持县域经济发展

用数字描绘“金融主力军路线图”

◎ 本报记者 周文军

近年来,四川汉源农信紧紧围绕“建设大美汉源、区域中心、促进县域经济发展”的目标,结合供给侧结构性改革,积极做好现代农业发展、工业企业上档升级以及城乡统筹建设等方面金融服务工作,打响了“汉源农信”这张亮丽的品牌。特别是在当地政府推出“汉源红”系列特色农产品的基地建设培育工程中,无处不体现了“汉源农信”的真心。

截至2017年末,汉源农信营业机构达28个,各项存款56亿元,各项贷款23亿元,存贷款市场份额均居全县金融机构首位;自助银行设备达到了66台,金

融POS机和EPOS机具达到了511台,发行银行卡38万张,营业机构和金融机具遍布城乡、村组、社区,为广大群众提供了最便捷的金融服务。与此同时,他们勇挑社会责任和民生工程的重任,“5·12”和“4·20”地震后,该联社是汉源唯一一家支持灾后农房重建的金融机构,累计发放重建贷款2.2亿元;新县城搬迁,他们在建工程抵押累计发放贷款1.5亿元,有力地支持了新县城建设进度。

促进现代农业发展

汉源农信紧紧围绕当地政府的发



图为汉源农信工作人员向群众介绍信贷产品。

睢宁农商银行

各项收入呈两位数增长

◎ 本报记者 李道海 通讯员 路伟

2017年,面对复杂多变的外部形势和经济下行压力,江苏睢宁农商银行以“管理在先、风控优先、服务当先、发展争先”为原则,积极推动“创新促先”,主动落实“文化保先”,以“六大市场”和“四项建设”为抓手,坚持“稳中求进”总基调,以改革引领转型,以创新驱动发展,以提质增效,以管理控制风险,取得了骄人的业绩。

截至2017年末,该行各项存款总额163.38亿元,比年初净增25.48亿元,增幅为18.48%;各项贷款余额119.9亿元,比年初净增11.75亿元,增幅10.87%;实现各项收入10.54亿元,同比上升1.72亿元,增幅达19.44%。

舒兰农商银行

信贷倾斜小微获双赢

为加大小微企业的支持力度,2017年以来,吉林舒兰农商银行充分发挥农村金融主力军的作用,重点扶持涉农小微企业快速发展,积极实施信贷倾斜政策,优化信贷投向,限时支持,为其提供全面、方便、快捷的金融服务。

据了解,该行把96户重点小微企业作为扶持对象,通过对涉农企业的经营状况、产品销售、发展前景等情况进行详细调查,优先办理审批手续、优先办理发放手续、贷款期限、利率上适当优惠。截至2017年12月末,该行小微企业贷款余额17.26亿元,取得了良好的社会效益和经济效益。田荣义

上接1版

一身“韧劲儿”彰显铁人精神

认识孙兆盈的人都说他为人忠厚老实,骨子里散发着一股韧劲儿。他常说自己是只笨鸟,但只要认准目标,就会坚韧不拔。他说,做好工作靠的就是内心那股执着向上、敢碰硬的韧劲儿。

他就像一个“铁人”一样,似乎永远不会倒下。

2007年7月的一天,天气炎热,酷暑难当,为了摸清网点半年来各项业务情况,加大清收不良力度,他带领外勤人员顶着烈日逐户逐笔清收,不分昼夜地忙碌;有次中暑差点晕倒在工作岗位上;“那段时间将近1个半月,我们白天上班,晚上简单吃口饭就去摸底清收,最早回来也得晚上9点多。”时任角峪信用社客户经理任绪勤告诉笔者,别看孙主任那会年轻、坚韧、不服输是他身上的标签。他把盘活小户、突破重点户、清收观望户、攻克赖户、拔掉钉子户、管好新贷户,作为化解信用社化解贷款风险的总体思路,制定并落实清收责任制,自加清收压力,由他本人直接包点落实清收重点疑难大户,激发了全体员工的信心和决心。2007年至2008年,共以货币资金形式收回不良贷款400余万元,为盘活存量不良贷款、化解风险作出了突出贡献。

当年,孙兆盈被评为“全市十佳清收

展战略,以农业产业结构调整为重点,大力支持以花椒、大樱桃、核桃等种植、加工、运输上下游产业链的各个环节。在上半县,他们依托九襄为中心,设立九襄果蔬金融服务中心,成为果蔬金融服务专营机构,将汉源县农副产品纳入营业网点进行展销。同时,汉源农信将汉源花椒、坛子肉、水果等特色农产品,纳入“四川农信”电子银行“惠生活”电子商务平台中,通过该平台向全省推荐。

助推企业上档升级

汉源农信依托甘溪坝工业食品工业园区和万里工业园区,打造以农副产品深加工和有色金属行业为主的特色金融服务。据统计,汉源农信支持园区内企业20家,信贷投放达2.51亿元。为助推小微企业的发展壮大和

乌拉特中旗农信联社实施“三支银行战略”

加大“三农三牧”贷款投放力度

2017年,内蒙古乌拉特中旗农信联社坚持实施建设“三支银行”发展战略,按照年初确定的思路和目标,积极拓展业务领域,不断加大贷款投放力度,对“三农三牧”和政府民生工程建设给予了全力支持。2017年,该联社累计投放各项贷款18.9亿元,比上年多投放1亿元。

为主动做好春耕备耕支持工作,该联社通过开辟优先受理春耕备耕贷

款“绿色通道”,做到调查安排落实快速有序进行,保证了春耕备耕贷款的及时足额发放。据统计,该联社累计投放贷款6亿元。

该联社优先支持农牧业,农牧民专业合作社、龙头企业和涉农涉牧小微企业,有效发挥了农村金融主力军的作用。2017年,该联社发放了农牧民专业合作社贷款739万元、下岗再就业职工贷款1070万元、中小微企业和

工业企业的上档升级,他们积极开拓创新,一是探索开展了专利权、商标、股权等方式的融资业务;二是通过汉源县黎海融资担保公司的合作为辖内各类小微企业、个体工商户提供贷款,贷款余额达到7000万元;三是通过政府应急转贷资金解决小微企业转贷资金需求。2017年,他们累计发放贷款达52笔、金额1.06亿元。四是通过与汉源县国税局和地税局的合作,创新了“蜀信·税金贷”产品,并鼓励各类企业及个体工商户积极纳税,由税务机关对其是否足额、按时纳税等情况进行等级评定,等级评定情况作为我社融资准入条件和参考。截至2017年末,汉源农信累计发放“蜀信·税金贷”2笔,金额226万元,成为按时足额纳税的诚信小微企业又一融资渠道。

支持康养旅游产业项目

他们围绕当地政府提出的大力支持康养旅游、电子商务、物流运输批发零售等行业发展目标,积极与入驻企业项目对接。一是辖内“公园一号”“川九襄农贸商城”“山水国际”“万合康养度假酒店”“财富中心”“御景香山”等在建多个康养旅游、现代物流等项目信贷支持1.45亿元。二是大力支持农民进城购房,投放住房按揭贷款1亿元,公积金按揭贷款业务也实现了“零”突破。

个体工商户贷款6.22亿元。

该联社还积极开展金融扶贫和支持民生工程等工作,主动承担社会责任。2017年,该联社发放各类扶贫贷款6714万元。为参加牧民养老保险向职工养老保险过渡缴费困难的牧民发放养老保险贷款1.08亿元,让2865位缴费困难的牧民老有所养的梦想成为现实,取得了良好的社会效益。郭强



2017年以来,山西大同市新荣区农信联社从推行“政银担”新型合作模式入手,积极贯彻落实“普及金融知识,支持乡村振兴”主题活动,围绕小微企业融资难题,为其制订了专属服务。截至目前,该联社已投放“政银担”贷款2700万元,有效地助推了地方经济发展。因为,该联社扶持的大同新成新材料股份有限公司一角。赵江

平凡岗位的奉献之歌

盘活能手”。面对荣誉,他说:“这成绩不属于我个人,应该是属于大家的。我只是很幸运在这里工作,做了该做的事情。”

2017年1月,孙兆盈担任资产管理部经理,这股韧劲儿更是让他走出了为资产质量护航的坚定步伐。他为了化解抵债资产难题,制订了《抵债资产管理办法》;为了解小贷不良贷款难题,组织开展不良贷款双收双攻活动;为了化解执行难、诉讼多难题,联合法院开展未执结案件清理活动;为了加大表外不良贷款清收处置力度,组织开展了向表外不良贷款要效益活动。每化解一笔不良贷款,孙兆盈的心里都像放下了一块大石头。短短9个月,他带领资产管理部清收不良贷款5300万元。

一身“钻劲儿”勇挑工作重担

孙兆盈的人格魅力处处可见,但与会计职业生涯最为相关的当属他那股不怕苦不怕难的钻研劲儿。2009年,他接过重担,担任财务会计部总经理,再次书写一段不平凡的岁月。

随着“新一代”银行信息系统切换上线,繁杂的工作接踵而至,一次次地

考验着他这位老会计。由于新系统谁也没接触过,像他这样工作十几年的老会计也得从头学起。他办公室的门都是到了凌晨才能锁上,那一幕幕仰着头滴眼药水的镜头更是刻在了每一位财务会计部员工的心里。

“孙科长太能钻研了,在他眼里就好像没有业务难题。新系统上线期间,他的办公电话都成了我的答疑热线了。”兄弟单位的一位老会计这样称赞他。

“他中午来不及合眼,看这三个密密麻麻的本子,全是他针对业务难点、疑点反复钻研,梳理总结的。还有这两本常用业务交易码手册,也是他编制的。他依据省联社的上线方案,提前做好内部预案,确保了上线后的正常营业。正是他这股钻研劲头,为我们行的会计从业队伍树立了榜样。”一位领导这样肯定孙兆盈的工作。

新系统模拟测试的日日夜夜,他每天晚上上夜班,第二天夜里3点多最后一个离开,第二天刚7点又准时出现在办公室,为使网点能在线上过程中不出现任何问题,他利用晚上时间组织开展内部测试十余次,加班熬到深夜,便在借来的褥垫上睡两三个小时。在不休不歇的工作中,他经常感觉身体疲惫,却依然坚持上岗,没有丝毫懈怠。

就在新一轮忙碌的日子刚刚开始,不幸却悄悄降临。一直深爱着他的爷

爷因病去世。爷爷的忽然离去,让孙兆盈万分悲痛,不但失去了最疼爱他的那个人,而且生活的重担又一次地压在了他的肩头。他却从来没有低过头,在单位最需要他的时刻,他又重新回到工作岗位,一头扎进了新业务研究。他以高度的责任心、崇高的职业道德、严谨扎实的作风,勤奋钻研、以身作则,确保了收入颗粒归仓。

孙兆盈无论在什么岗位上都做到了干一行、爱一行、钻一行。正是由于他对业务知识的“钻”,对每项工作的精益求精,使岱岳农商银行在上级第一次财务大检查中名列前茅,受到各兄弟行的赞许与办事处的表扬。

一身“倔劲儿”固守制度大门

古语有:“斯言一出,金石不渝。”用来形容信守誓言,孙兆盈坚守原则说过的话,就像金石誓言那样不可改变。

在他的办公桌上有一蓬文竹,青绿色的躯干,云雾状的叶子,菁菁郁郁,竹称为君,一青足仰,他就是这样的一位君子,身上带着一种咬定青山不放松的倔强精神。

2015年7月,为进一步优化信贷流程,提高贷款审查审批工作管理水平,促进贷款审查审批管理科学化、规范化、制度化,岱岳农商银行个人贷款审查审批中心应运而生。

洪洞农商行设立“小微贷”中心

为小微开辟“银色通道”

2017年以来,山西洪洞农商银行以改制为契机,以发展作为动力,有效拓宽小微金融宣传渠道,做优做实小微金融服务工作,进一步加大小微金融服务力度。截至2017年底,该行小微企业贷款余额1.10亿元,支持小微企业企业423户,小微商户申贷获得率超过97%。

工作中,该行小微中心不断创新服务模式,为小微企业贷款开辟“绿色通道”,提高办贷效率、优先受理小微企业贷款,并根据小微企业生产经营特点、规模、周期和风险状况等因素,合理设定小微企业流动资金贷款期限,为小微企业提供多种灵活多变的还款方式,满足借款人生产经营的正常资金需求。

洪洞农商行认真贯彻落实金融支

持实体经济发展的要求,根据小微企业客户的实际需求,不断完善金融服务,优化产品设计,先后赴山东侨帮现代农业有限公司、杭州蚂蚁金服、尧都农商行、常熟农商行等机构学习,引进小微贷技术,成立专业化的“小微企业营销中心”,并不断改进业务流程,创新服务方式,持续健全小微企业贷款风险管理机制,积极提升小微企业金融服务技术水平,推动小微企业良性健康发展。

洪洞农商行为进一步助力中小微企业,要求客户经理主动上门营销,实行“一站式”服务,为小微企业客户提供账户开立、存贷款、支付结算、电子银行等“一揽子”服务,建立战略合作关系,给予利率优惠,努力寻求银企共赢的发展局面。柳志林

银企故事

5万元信贷做大农家乐

侯艳江,苗名阿才,贵州雷山西乡人,1999年10月,17岁的他初中没有毕业,拿着父母给的300元离家到广东东莞打工。他曾做过建筑小工、酒店服务员、铝合金小工、捡过垃圾。2009年,侯艳江得知家乡旅游发展火爆的消息,带着1万元回乡创业。

回到家中,在雷山县农信联社5万元贷款的创业资金支持下,他用自家的老房子创办了“侯家庄”,主营苗家特色饮食,打造苗家特色饮食文化。

据悉,“侯家庄”从过去约60平方米的小店已扩大到现在的300平方米,一次性可容纳260人就餐的规模“农家

乐”。同时,“侯家庄”还解决了当地20名人员就业,在当地的蔬菜等物资采购每年达到150万元,推动家庭种植养殖11户,为当地的经济循环发展起到了促进作用。“侯家庄”是以诚信经营为核心,在得到游客好评的同时,也吸引了很多媒体和名人的造访。

在大十字分社、西江信用社117万元贷款的支持下,侯艳江通过这两年的努力,“侯家庄”开始走向了成熟,获得了“雷山县共青团返乡农民工创业示范基地”和“贵州省青年创业就业示范基地”称号,也成为“荷塘月色音乐创作基地”“贵州省光影红枫摄影创作基地”。谭标 黄东旭

农商行撑起她的养殖梦

陈云华是湖南桑植县利福塔白龙村人,身高不足80公分的她,是一名轻度不全症患者,俗称“瓷娃娃”,只要轻轻地碰撞,她的骨骼就会像瓷器一样裂开,对普通人而言再正常不过的“行”和“动”,对她却是异常艰难。更不幸的是,她的儿子也遗传了她的病体,频繁的骨折,让这个家每年都需要数万元的手术费。

为了打破命运的牢笼,2015年,她坚定地选择了创业。想法一出,家人议论纷纷,表示不切实际。但她毅然决然,思来想去,决定选择养殖土鸡。在家人的帮助下,她买了几十只土鸡苗,建起了养鸡场。可陈云华明白,要想真正赚钱,必须购买孵化机,扩大养殖规模,可资金上哪儿去找?就在此时,湖南桑植农商银行金融产业扶贫已全面启动,小额贷款贷款的精准滴灌,为这片土地上自主创业的贫困户们“输血”“造血”。得到消息后,陈云华来到了桑植农商银行利福塔支行,向客户经理诉说了自己的创业计划,并提交了贷

款申请书。拿到申请后,该支行立即派人对接,到陈云华家中调查。通过调查,该行了解到她符合“四有好一项目”的扶贫贷款申请条件,便第一时间为她发放了五万元扶贫小额贷款。有了资金,陈云华立即购买了孵化机、土鸡蛋。第一年便成功孵化了1200只鸡苗,养鸡场初具规模。由于陈云华饲养的土鸡品种纯正、肉质鲜嫩、价格地道,购买者络绎不绝。

陈云华,因患成骨不全症,命运跌入谷底,却因扶贫贷款撑起了不碎的人生。如今的陈云华,经过几年的努力,家里盖上了两层小楼,一家人的日子过得美满幸福。前不久,桑植农商银行工作人员去探望她时,忙着添鸡食的陈云华开心地说了:“感谢你们农商银行,让我生活有了希望,今后我还想扩大养殖规模,跟村里人一起合作,共同致富。”据了解,近年来,该行累计发放扶贫小额贷款7164笔、金额2.81亿元。仅2017年,该行就发放贷款3239笔、金额1.1亿元。邓华羽

士不可以不弘毅,任重而道远。孙兆盈再次接过重任,担任个人贷款审查审批中心主任。

2015年11月,孟某申请一笔金额高达720万元的大额按揭贷款。在审查过程中,孙兆盈发现借款人孟某并没有明确真实的购房意图,根据孟某的职业特点,挖掘出他与开发商的业务融资往来关系,正确地将这笔贷款定义为按揭按揭贷款。基层支行的同志硬着头皮,找到孙兆盈,请求他看在信贷任务压力大的面子上网开一面。孙兆盈坚定地予以回绝:“我干的这工作就是要把好风险的关口,只要我在这儿,谁都不能没有原则。”

孟某又找到孙兆盈相识24年的老朋友,打算请孙兆盈喝酒谈妥这笔贷款,没曾想,这位老朋友刚开口,孙兆盈抛下一句:“找我也没用,我不会同意”就要散席。老朋友红着脸喊:“你这个孙金石,可真是倔啊。”

后来的事实,证实了孙兆盈“金石”的正确判断。

贷款被拒后,这笔700万元的贷款以正常抵押贷款的利率在他行申请了贷款,但最后形成不良。正是孙兆盈,这股“倔劲儿”成功地防范了贷款风险。

2015年的年末,老何作为多年的老客户,申请了贷款40万元。孙兆盈发现这笔贷款实际控制人竟然是当地的

一家很有名气的企业,他深入调查后发现老何不但已经有贷款,而且还有3位借款人的贷款也是他找人贷出自己使用,金额高达100多万元。面对层层压力和丰厚的利益诱惑,老何新申请的40万元贷款被孙兆盈一口否决。

他对基层的同志说:“失去原则会向风险客户请进来,一个坚持原则,不徇私情的信贷员,是我们农商银行信贷航向的罗盘。只有罗盘把方向定位准了,我们的信贷质量才会不断提高。”后来,针对老何使用的这笔贷款,他多次对基层支行提示风险,并帮助其指定清理和压缩贷款计划,最大限度地化解了潜在风险。

在他的带领下,审查审批中心试运行期间对所有个人类贷款业务进行信贷系统线上审查审批,受理业务近1万笔,否决各类风险贷款58笔、金额6300万元。他常说:“做人应该坚守内心的原则,坚守心灵深处的高贵。”在发现贷款审查有漏洞时,在熟人找他办理情况不明的“半成品”时……他没有忘记自己是一名共产党员,在他的字典里就从来没有“妥协”二字,他看上去强硬得像一块石头。他坚守着内心的金石,在历练中坚强,在磨砺中成长,在平凡中担当,他和许多有这样追求的人,托起了农商银行的新的未来和希望……

这就是孙兆盈——一个共产党员二十六年的坚守。