

## 怀来农商银行立足“三农”服务县域 信贷支企规模稳健增长

2017年以来，河北怀来农商银行坚持“立足三农、服务县域”的宗旨，围绕怀来县委“2+1”绿色主导产业、“五大攻坚战”和“一湖三圈”空间布局，加大对县域经济的支持力度，取得了显著成效。截至2017年末，该行各项贷款余额达52.40亿元，当年净投放8.03亿元，增长18.09%。增量占比18.76%，比上年同期增长16.16个百分点。

工作中，该行根据当地特色产业实际，与专业合作社、商会合作的方式，发放协会担保社员联保贷款，并采取入村集中建档评级授信的方式，发放小额信用贷款，小额保证贷款。目前，该行共发放贷款4.10亿元，支持草莓、葡萄、果品、大棚蔬菜等特色农

业产业，实现了农民脱贫增收。该行与怀来金运担保公司、张家口宇德担保公司、工商联女企业家协会合作，为全县200多家小微企业发放担保贷款4.29亿元，解决了企业流动资金需求，促进了下岗人员就业。同时，该行积极深入东花园经济开发区，了解京津人怀落地企业资金需求状况，选择装备制造、清洁能源、高新技术给予信贷支持，发放贷款1.12亿元，使10余家企业得到了支持。

针对怀来紧邻北京，准中住房、汽车消费需求旺盛的实际，该行开办了住房、汽车按揭贷款业务，发放汽车按揭贷款884笔、金额2.12亿元；发放个人住房按揭贷款1128笔、金额3.93亿元。

李长雷

## 长兴农商银行支持绿色发展 实施绿色光伏项目整村推进

为有效支持绿色能源发展，全力助推社会主义美丽新农村建设。浙江长兴农商银行与当地政府、光伏企业等启动了“政银企”多方战略合作行动，并在长兴县林城镇实施了“普惠乐——绿色光伏整村推进”模式，让当地百姓真正享受光伏项目带来的便利。截至2017年12月末，该行已发放光伏贷款400多户、安装61户。

据悉，该模式以当地政府为主导、光伏企业留存一定的风险担保金、最低零首付等方式逐村推进。从2017年10月起，该行与长兴县林城镇人民政府、浙江光和新能源科技有限公司、中国核工业二三建设有限公司四方建立

战略合作。2017年11月，开始对林城镇北汤村、连心村等进行整村推进安装分布式光伏电站。同时，该行依托普惠金融工程，以整村单位整体推进，落实专人负责运用Pad、移动端终端等设备主动上门进行信息建档、调查、评级和授信签约工作。

该行还发布的为发放的光伏贷款实行专人管理，资金采用受托支付，确保资金专款专用。同时，该行对整村推进的光伏项目全部采用信用方式发放，发放的光伏贷款全部实行利率优惠，贷款期限最长可达10年；贷款金额一般控制在5万元以内，由光伏安装企业提供质量风险保证金，确保风险在可控范围。

胡琳

## 如皋农商银行推进“阳光金融”工程 100多亿授信支持乡村振兴

近年来，江苏如皋农商银行作为支持农业农村发展的有力支撑，始终立足社会主义新农村建设，积极策应农业供给侧结构性改革，在培育特色产业、促进农民增收、改善农村金融环境等方面进行了有益的探索。

自推进“阳光金融”工程以来，如皋农商银行各支行以行政村为单位，组织客户经理逐户上门走访，全面收集农户信息，着力提高“阳光金融”综合服务覆盖面。截至2017年末，该行累计完成242个行政村走访，建立农户电子档案20.34万户，建档面100%；授信农户14.9万户，授信金额113.1亿元，授信面73.25%。

该行结合农村生产关系的新变化和农民生产生活的新特点，创新推出“农户保证保险贷款”“绿能贷”“青年创业卡”等系列产品，有效地解决了农户贷款担保难问题，助推农民致富奔小康。截至2017年末，该行累计发放绿能贷1067笔、金额7932.08万元；创业贷款81笔、金额1498万元。

该行加强行政村金融服务站建设，打通农村金融服务“最后一公里”，建成农村金融综合服务站180个，实现了小额存取、转账、查询等金融服务全覆盖。2017年，该行累计为农民

办理金融业务10.73万笔、金额1.65亿元，实现了“足不出村”就能享受方便快捷的金融服务。

该行积极策应供给侧结构性改革和乡村振兴战略布局，扶持“一镇一特色”“一村一品”等特色产业发展，紧紧依托如皋花木盆景特色产业优势，通过优化金融资源配置，充分激发中介合作经济组织、花木经纪人、花木专业市场、园林设计单位和园林绿化工程公司等市场主体活力，促进产业联动，加快推进花木盆景产业“腾笼换凤、转型升级”。截至目前，该行累计发放花木产业类贷款1202户、金额10.8亿元，带动花木产值100亿元。

该行还积极顺应新农村建设和农业现代化发展趋势，鼎力支持家庭农场等新型农业经营主体发展，按照“宜场则场、宜户则户”原则，建立了种植类、养殖类、园艺类以及种养结合四类家庭农场跟踪服务机制，并探索推进“农村土地承包经营权抵押贷款”，联合人民银行、市农委等部门探索建设农村土地承包经营权交易平台，让更多新型农业经营主体和农户享受农业供给侧改革红利。截至2017年末，该行累计发放农村承包土地经营权抵押贷款61笔，累计发放金额2.53亿元。

吴慧阳

## 磐石农商行创新特色信贷产品 “贷”动农村产业发展

2017年以来，吉林磐石农商行始终坚守“三农”市场定位，把金融资源更有效地配置到“三农”重点领域、关键环节和薄弱地区，在服务农业供给侧改革进程中，更好地担当农村金融主力军的历史使命。截至2017年12月末，该行发放新型农村产业贷款13亿元。

2017年初，该行向当地人民银行申请了支农再贷款3亿元，并主动对接涉农部门，上门服务，了解需求，降低门槛，简化手续，降低利率，最大限度地满足其需求，为涉农企业融资提供便利。同时，他们把服务链条延伸到与发展农业现代化的产业集群，加强与农业龙头企业、集团性企业的深度合作，积极提供产业链、供应链和商业圈融资服务。

根据农业供给侧改革的特点，金融需求的多样化程度加深，该行在农户贷款、涉农商户贷款、新型农业经营主体贷款、县域涉农小微企业贷款、农

业龙头企业贷款的基础上加快特色信贷产品创新，开发劳务经济、外出务工人员返乡创业、青年创业、妇女创业等小额贷款，并通过细分农村客户市场，增强产品的适配能力，设计符合涉农行业特性、企业特点、客户特质的金融产品，尝试开发更多农民进城消费和消费金融产品，将传统消费金融和新型分期消费金融有机融合。

该行还在现有37个营业网点的基础上，以推进“助农取款村村通”工程建设为抓手，深化农村金融综合服务站建设，推进“村村通”特约商户现场注册工作，新增该行扫码支付、支付宝支付等功能，推动金融服务向乡村和社区延伸，不断提高辖内农村金融服务覆盖率和便利度，为农民提供小额存取款、活字互转、转账、代理缴费等基础业务，让农民“足不出村，享受与城里人一样的现代金融服务”，提升了农村金融服务效能。

宋君武

# 芷江农商银行落实“四轮驱动”措施 经营效益连续4年破亿

◎ 本报记者 李宽军 通讯员 瞿南山

2017年以来，湖南芷江农商银行为确保经营效益“生命线”，始终坚持做实做优规模、加大有效投入、创新服务方式、合理运用资金“四轮驱动”工作措施，实现了收入来源和利润总额稳步提升。2017年，该行总收入2.63亿元，同比增加3100万元，经营利润1.24亿元，同比增加1900万元，经营效益再创新高，实现了继2014年度后连续4年突破“亿元”。

### 做实资金规模

该行牢固树立“存款就是实力”的经营理念，通过充分发挥点多、人熟、线长、面广的优势，抢抓春节“黄金周”资金回笼快和返乡人员多的便利，大力开展“迎新春送祝福”主题营销活动，有力地巩固了农村存款市场阵地。同时，该行主动顺应存款利率市场化改革要求，对单笔存款在30万元及以上的定期存款的利率采取协议定价，提高大客户的吸引力和信任度，极大地抢占了城区市场份额的“制高点”，存款总额44.6亿元，净增了3.83亿元，占全县市场份额的40.1%，做足了资金规模的市场“蛋糕”。

### 加大有效投入

该行优化金融服务质量，加大小额农户信用贷款投放，持续推进金融产业扶贫工作，对全县2017年新增的1190户建档立卡贫困户全部进行了评级授信，授信率达100%。目前，该行累计发放专项扶贫贷款4092户、金额1.85亿元，有力地履行了社会责任，彰显了企业担当。

该行加强银企主动对接协作，在确保传统农业生产贷款需求的同时，进一步在支农深度和广度上下功夫、做文章，通过“企业+农户”的新模式，促进农业产业化经营。据了解，该行已与黑木耳种植项目、分布式户用惠民光伏项目展开合作。累计投放专项资金446万元，帮助涉农企业扩大生产规模，进一步拓宽了收入渠道和提高了收入来源。2017年，该行实现贷款利息收入1.4亿元，为提升经营效益夯实了坚实基础。

### 创新服务模式

2017年，该行新增手机银行6178户，实现交易笔数20.83万笔、金额21.74亿元；新增网上银行78户，实现交易笔数6.56万笔、金额17.43亿元；

新增自助银行设备8台，共覆盖21个网点，交易笔数和交易金额分别为72.08万笔、25.04亿元；发放便民卡5627张，信用额度达5.24亿元，发放贷记卡3824张，信用额度3424万元；正式开启移动支付新生活领域，新增POS机特约商户19户，发展银联移动支付商户1213户、用户10023户，累计交易15309笔、金额391.5万元。同时，该行通过持续加大新业务推广运用，进一步延伸了服务触角，也抓住了更多的客户参与支持，实现了中间业务收入300多万元，较往年有了大幅提升。

### 合理运用资金

该行树立利润最大化的经营理念，合理测算和安排富余资金，减少内部资金占用，提高资金使用率，不断借鉴先进社的管理经验，坚持“走出去、请进来”的营销方式，将资金更多的运用到那些效益好、风险低、有市场地资产上，依法依规地开办各类债券业务，实现了多种投资收益1.11亿元。同时，该行深入挖掘资金来源潜力，确定资金来源主要方向，努力降低资金经营成本，加大对费用率和费用率双向控制，进一步巩固了经营效益。

## 东至农商银行 首发亿元同业存单

日前，安徽东至农商银行成功在全国银行间市场发行了第一期同业存单，发行额度1亿元，期限1个月。

同业存单是由银行业存款类金融机构法人在全国银行间市场上，发行的记账式定期存款凭证，发行利率、发行价格等以市场化方式确定。第一期同业存单的发行，为东至农商银行银行间市场业务开辟了新的模块，为拓宽融资渠道、优化负债结构、完善流动性管理提供了新的金融工具，并为下一步面向个人和企业发行大额存单奠定了基础。

余正航

## 永丰农商银行 推出“家庭农场圆梦贷”

连日来，江西永丰农商银行工作人员深入各乡镇家庭农场走访调查，了解农场经营情况和金融需求，创新推出了“家庭农场圆梦贷”，并不断发挥种养大户和家庭农场带动作用，致力于金融精准扶贫。

据统计，该行累计发放“家庭农场圆梦贷”3.2亿元，贷款余额1.18亿元；累计给1480户发放扶贫贷款，金额7298万元。目前，该县集中流转各类土地13.6万亩；井冈蜜柚、高产油茶、花卉苗木、绿色蔬菜等基地超过15万亩；成立农民专业合作社397家，发展家庭农场1892个，农业优势产业已是遍地开花，全县已顺利脱贫的4629户建档立卡贫困户有六成得益于家庭农场。

彭鑫

## 炎陵农商银行 “一户一策”清收不良

近日，湖南炎陵农商银行抓住务工人员陆续返乡回家过年的契机，开展了不良贷款“清收风暴”活动，在当地引起了强烈反响，掀起了依法清收不良贷款的新高潮。

工作中，该行清收队员乘坐贴有依法收贷标识的车辆，穿着印有统一标识的服装，高举依法收贷的牌子和喇叭，深入村组、社区和企业进行宣传，为清收不良贷款营造了良好的舆论氛围。在清收过程中，该行实施“一户一策”的战略进行清收。

据统计，此次“清收风暴”活动，该行共收回现金不良贷款本息182万元，下发催收通知书83份，制定还款计划80份，粘贴催收公告20份，有力打击了“老赖”们的嚣张气焰，极大地震慑了恶意逃废银行债务行为，引起了社会各界对信用环境建设的高度重视。

杨桂华 周佳乐

## 湖口农商银行 普惠金融助农惠民

为贯彻党的十九大“增强金融服务实体经济能力”的要求，湖口农商银行始终坚持扎根湖口和服务地方，多措并举，为县域居民提供更优质、更快捷、更贴心的金融服务，做湖口人民自己的银行。

工作中，湖口农商银行通过大力发展离柜金融和移动金融，逐步建成了覆盖城乡的“营业网点+移动金融+自助银行+金融便民服务站”普惠金融体系。同时，该行借助金融科技和大数据手段，做好了线上贷款项目的前期调研和产品讨论，力争线上线下相结合，进一步完善“金融+非金融”服务渠道。据统计，该行在湖口县内开办了助农惠民服务点26个，累计发放居民社会保障卡8.7万余张，担负着惠农补贴、农村养老保险等代收代发服务工作。

在加强金融基础设施建设的同时，湖口农商银行还开展了“金融知识进社区”“送金融知识进校园”“送电影下乡”等一系列的金融知识普及活动，不仅将金融产品送进社区，把金融知识送进校园，更把便捷服务送进了千家万户，受到湖口人民的广泛认可和欢迎，牢固树立了“百姓身边的银行”形象。

黄周舟

## 浮山农商银行调整信贷结构 提升服务振兴乡村“软实力”

一直以来，山西浮山农商银行坚持服务“三农”方向，始终把支持“三农”发展作为自身使命，采取规范制度、创新发展等措施，引导信贷资源向“三农”倾斜，加快信贷结构调整，通过精准投放贷款，提升服务振兴乡村“软实力”。

信贷制度和操作流程是信贷支持的重要基础工具之一，该行在原有制度基础上进行了延伸、推进、细化了操作流程，充分运用新一代信贷管理系统、网上受理平台等信息工具，先后制定了《综合业务部岗位职责》《自然人客户贷款办理流程》等多项制度，通过先行制



近日，内蒙古五原农商银行组织辖内各支行开展春节回馈营销活动。营销活动中，该行选择网点内和网点外两个营销阵地进行回馈，主要针对定期储蓄存款客户、办理电子银行业务客户、50岁以上中老年人以及对公户、代发工资等优质客户进行春联礼包赠送。据悉，截至2017年末，该行各项存款余额6.07亿元，较年初增加1.04亿元，增幅20.65%。图为该行工作人员为50岁以上的优质客户送去春联礼包。

段菲

## 禹州市农信联社五个普惠小额贷款中心同时开业 “网上乡下”信贷模式服务百姓

1月16日，河南禹州市农信联社五个普惠小额贷款中心同时挂牌营业。这是禹州市农村信用联社深入贯彻河南省农信联社“稳、严、实、细”四字方针，全面深入转化经营机制的重要举措，致力于为禹州辖内城乡居民提供高效、便捷、优质的信贷服务，助推地方经济跨越式发展。

作为唯一一家立足于禹州、成长于禹州、服务于禹州的地方金融机构，禹州市农信联社始终坚持“服务‘三农’、扶优三小”的市场定位，经过精心筹备，精准选址，分别在褚河、梁北、顺店、古城和城区设立禹东、禹南、禹西、禹北、禹中五个普惠小额贷款中心，打造“网上乡下”信贷模式，实现了网上申请、网上审查、网上审批，最大限度

地满足乡下农村、农民、小微企业的信贷资金需求，实现了对全市26个乡镇（办）、673个行政村（社区）、130万人口的个个人类贷款服务全覆盖。

结合禹州中药材、钧瓷、假发生产加工等地域特色，禹州市农信联社充分调研城乡居民个人信贷资金需求，专门研发“中时贷、新时贷、好时贷”三大系列20款信贷新产品，增强贷款营销的针对性、操作性、便捷性，对50万元以下小额贷款实行格式化、流程化操作，简化程序，提高效率，有效地满足不同客户的个性化、差异化、精准化信贷需求，为地方经济发展注入新动能。

禹州市农信联社在全辖择优遴选、拔擢19名综合素质高、思想品德优、责任心强的人员，组建全新的

小贷客户经理队伍，经过近3个月的全方位岗前培训、实战演练，具备过硬的业务素养、优秀的人身品质、全新的服务理念。同时，小贷团队以“精准信息+责任担当+私心杂念=资金安全”为宗旨，严格遵守“三不让、六不准”廉洁从业准则，对客户申请贷款“当天受理，二日答复，手续齐全，三日办结”，为新老客户提供更加精准、更加高效、更加贴心的信贷服务。

新的一年，禹州市农信联社将加快改制组建农商银行步伐，坚持科学发展和稳健经营的原则，以市场为导向，以客户为中心，完善公司治理，优化金融服务，着力打造“禹州人自己的出彩银行”，为地方经济发展作出更大的贡献。

康德生

定的各项信贷管理规章制度，使信贷管理工作真正做到有法可依、有章可循，不断提高信贷管理工作水平。同时，该行在全县范围内设立了阳光办贷渠道，在营业场所的醒目位置公开了办贷环节，公示了办贷准入条件、贷款利率、收费标准，切实提高了办贷效率；按季召开阳光信贷监督员座谈会，对全行阳光信贷工作开展情况进行总结，听取了监督员们的意见，为该行服务乡村振兴工程的顺利开展打下了坚实基础，创造了良好的诚信氛围。

在支农工作上，该行采用支农与扶

贫工作相结合的方式，直接带动当地农民就业13人（其中固定工人5人，季节性工人8人），并通过土地托管，保证了农民的土地有人种植管理，旱涝保收，农民可以放心去打工，增加了农民增收渠道；运用先进的种植技术，采用大型机械、大型喷灌，提高了农作物产量和质量。

浮山县共有9个乡镇，185个行政村，农业人口11万余人，主要经济收入来源于传统种植业及铁矿采选业。该行继续巩固“4S”服务成果，在全县范围内开展“福农卡”授信工作，通过持续开展辖内农户、商户评级授信工作，建立

健全客户信用档案，进一步维护存量客户，积极营销新客户，根据“城乡一体化”的总体部署，以“一村一品”“一县一业”为主导，大力支持辖内特色产业发展，持续加大对“三农”领域的支持力度。同时，该行与县域内各级职能部门建立了信息共享机制，与县委组织部、县团委、县妇联巩固了合作关系，联合向有贷款意向且符合准入条件的大学村官、农村青年及城镇、农村妇女，积极开展调查工作，对符合贷款条件的客户建立信贷关系。2017年末，该行累计投放支农贷款5.5亿元。

吴富社