

### 夹江县农信联社支持特色产业发展

# 信贷助力乡村经济振兴



图为世华畜禽养殖专业合作社养鸡场一角。

为大力支持地方实体经济,近年来,四川省夹江县农信联社秉承“多找客户、找好客户”的营销思路,先后支持了马村手工宣纸、土门泡菜、木城茶叶等乡村经济项目的发展,助力乡村振兴。

夹江县农信联社支持的世华畜禽养殖专业合作社位于夹江县迎江乡群星村7社,老板名叫宋兴国,现年37岁的他已经是当地小有名气的农民企业家。从一名普通农民走向经营管理两家企业的宋兴国深有感触:“要不是信用社一直以来的扶持,我的饲料厂和养鸡场也走不到今天。现在国家政策好

了,我自己更有盼头了。”几年前,宋兴国多方筹资,成立了个人独资企业——依江农业科技有限公司,主要生产家禽饲料,夹江县农信联社向他发放了第一笔个人生产经营贷款。近年来,通过宋兴国的精心运营和农信联社的信贷支持,公司运营状况愈发良好,成立了夹江世华畜禽养殖专业合作社,形成饲料自产自销独特产业链。“依江牌”商标,畅销各地。

2017年底,宋兴国打算扩大养殖规模,资金需求也不断增加。在掌握这

一信息后,夹江县农信联社客户经理吴瑞主动上门对接,并上报联社。为保障信贷资金安全,把控信贷风险,该联社下足“绣花”功夫,委派风险经理与吴瑞进行风险审查平行作业,按照联社规章制度对宋兴国的家庭资产负债情况、借款用途、还款能力、信用状况和担保情况进行了深入调查,还对世华养殖场的流动资金、厂房设施、建设用地(含流转山林、荒地217.6亩)及应收账款等状况进行了核查。他们实地考察了养殖场规模、蛋鸡数量、鸡蛋产量,养殖场现有蛋鸡14万只,扩大生产规模后,可饲养蛋鸡21万只,日产量高达20万枚,月销售额可突破1000万元。

宋兴国扩建的养鸡场建造于迎江乡群星村7社的荒山之上,厂房建立于山顶,空气流通,形成天然防疫,防止鸡房之间疾病相互传染,并有效利用了山上的闲置土地,解决了农村土地的荒置问题。养殖场内设备先进,购置了国内领先的现代化养鸡设备,鸡笼、喂饲设备、饮水设备、除粪设备、孵化和育雏设备、集蛋装置和鸡粪烘干设备等一应俱全,实现了从养到收的机械化操作。

夹江县农信联社通过支持世华畜禽养殖专业合作社,实现了资本下乡,带动了乡村经济发展。同时,宋兴国名下的夹江县依江农业科技有限公司,作为养殖场的饲料供应商,有效地形成了自产自销的独特产业链,所产生的废水用于沼气和浇灌厂区周边农民果树,饲

料厂与养殖场实现了大型养殖场粪物、废弃物处理资源化。世华畜禽养殖专业合作社立足于绿色发展的扶贫理念,坚持走绿色低碳循环的可持续发展之路,准确把握了农业绿色发展的深刻内涵,注重资源节约,注重环境友好,注重生态保护,注重产品质量,响应夹江县重环保、促生态的政策,不仅能改善区域的环境问题,也能带动经济收入。

作为依托当地经济发展的民营企业,世华畜禽养殖场的员工均为当地村民,解决了迎江乡50余名村民的就业问题。通过对周围的村民、群众及饲料厂和养殖场员工走访,夹江农信联社基本认定宋兴国经营思路清晰、人品好、守信用,具有较强的经营管理能力,在当地有着良好的口碑,是信用社积极营销支持的优质客户,最终拟定新增发放100万元流动资金贷款的决定。当宋兴国再次获得信用社发放的贷款时,激动地说道:“每次关键时刻都是信用社帮我一把。”

夹江县农信联社不仅支持农村新型产业发展,面对新的竞争形势,还以改革的精神、开放的心态、坚定的信念,全面唱响“在农信、爱农信、干农信”主旋律,在当前全面深化农村土地制度改革的新形势下,积极投身促进农村事业发展的新趋势之中,加快构建农村社会化服务体系,助力乡村振兴,为特色农业发展添砖加瓦。

徐尔蔚 史煜 尹森 黄建群

### 涿鹿农商银行召开创立大会

2018年1月17日,河北涿鹿农村商业银行股份有限公司召开了创立大会暨股东大会第一次会议。会议通过了《河北涿鹿农村商业银行股份有限公司章程(草案)》等13项决议。在第一届董事会第一次会议中,任溢当选为涿鹿农商银行第一届董事会董事长,席照亮担任涿鹿农商银行行长,王泽锋担任董事会秘书。在第一届监事会第一次会议中,李晓东当选为涿鹿农商银行第一届监事会监事长。

此次会议的召开,是涿鹿县农信联社改制进程中的巨大跨越,标志着深化河北农信社产权制度改革工作取得了一实质性成果。涿鹿农商银行的成立,必将为支持涿鹿县县域经济发展提供强有力的金融支撑。

张宏斌 张新博

### 古丈农商银行金融服务进村惠农

为庆祝湖南省古丈县脱贫攻坚草村整村脱贫,近日,古丈农商银行开展了“金融精准扶贫万里行”活动,为村民们送上了形式多样的“金融盛宴”。

该行宣传人员通过摆宣传台、拉横幅、发放宣传折页、现场讲解等多样化的宣传形式,向村民讲解扶贫小额信用贷款相关政策、宣传农商银行相关金融产品及反洗钱、反假币、征信等与农民息息相关的金融知识。

在活动现场,古丈农商银行黔戎支行客户经理为龙清红、龙清平签约贷款各5万元,用于茶叶种植基地建设。截至目前,该行共为该村35户贫困户农户发放贷款121万元,帮助该村新种茶园1800亩、油茶400亩,夯实了脱贫致富基础。

该行还通过自助服务终端为农民办理存款、取款、查询、缴纳社保等业务,同时还为村民们上门配送零钞,极大地方便了村民,受到了村民们的一致好评。

张远东

### 平遥农商银行主题活动为百姓送礼

近日,山西平遥农商银行根据不同年龄段客户推出了“信合通·惠生活”主题系列活动,为县域百姓带来了多重新年好礼。

该行针对年轻客户群体设计了“周末美食优惠”“5元观影”等活动,针对中年客户群体设计了“加油立减”等活动,针对老年客户群体设计了购米、面、油等生活必需品立减活动。自活动开展以来,已有超过1万余人享受到了10万元以上的活动优惠,该行得到了百姓的广泛认可和好评。

本次活动在为百姓带来实实在在优惠的同时,也进一步提高了平遥农商银行银行卡市场占有率,培养了客户的用卡习惯,为平遥农商银行中间业务发展奠定了良好的基础。

郝旭亮 王爽亲



为践行企业社会责任,让贫困户过一个温暖祥和的春节,近日,吉林靖宇农商银行携手靖宇县宣传部前往汪乡前双山村开展慰问活动。他们为贫困户送去了大米、面粉、食用油、春联等生活必需品及节日用品,受到当地贫困家庭的欢迎。图为该行员工正在为村民分发慰问品。

刘娜

### 扶贫先锋

## 驻村队长扶贫记

2017年8月31日,贵州瓮安脱贫攻坚攻坚战正式打响,在这场战役中涌现出了一批敢为人先、带头领路的先进个人,瓮安农商银行党委书记、董事长辜亚江就是其中一个。

按照瓮安县委精准扶贫工作安排,瓮安农商银行党委书记、董事长辜亚江主动申请带队前往“一线”,担任岚关乡岚关村“脱贫攻坚”下沉驻村工作队队长。为严格执行县委总体部署,辜亚江于2017年8月31日全县“脱贫攻坚秋季攻势千人大会”结束后,第一时间率瓮安农商银行下沉工作队队员赶赴岚关乡岚关村。

在这场“脱贫攻坚”的“战役”中,很多队员都是“新兵”,辜亚江也是一样。但作为队长,他不仅需要指导工作,更需要从心理上为大家树立信心、给予鼓励。“脱贫攻坚不是任务,是我们农商银行的责任,是党和人民群众赋予我们的使命和厚望。”在一次工作总结会上,辜亚江这样对队员们说。驻村的每一天,辜亚江都认真对待,在清晰掌握岚关村的村情现状之后,他并没有立马开展走访工作的安排,而是与村里的支书、主任不断沟通,不断商量,并不断思考什么才是农户最关心的问题、怎样才能真正找到问题所在。

截至2017年12月31日,辜亚江带领工作队完成了岚关村1493户所有村民的走访排查,并录入APP民情台账,走访排查及APP民情台账录入率达100%;对符合“三改、危改”的208户全面动工,已全面完成34户,按照时间节点完成比例达100%。在工作中,他反复确认有没有漏户、漏人,他说:“贵州农信是百姓的银行。在扶贫工作中,我们不能漏下一户,不能漏掉一人。”

在走访过程中,辜亚江了解到岚关村新杨组王绪军家的情况,一家5口,全靠王绪军在矿上打工来维持两个孩子的学费、生活费和必须每天注射胰岛素的妻子的医药费,以及赡养80多岁的老母亲。于是辜亚江流转了王绪军家的两亩土地,每年支付租金。“以后你们种的菜,我都要了,按市场价。”辜亚江递给王绪军流转协议,王绪军激动得一时说不出话。

王绪军家的个例让辜亚江想到,这种方式可以推广到整个乡里。于是辜亚江马上展开统筹,经过多方联系商谈后,确定引进瓮安嘉岚农业有限公司进驻岚关村,通过循环生态农业发展模式,帮助岚关村委会依托瓮安嘉岚农业有限公司与全村81户贫困户、3户非贫困户签订了土地流转合

同,与21户村民签订生态养殖供销合同,保证“产、供、销”一体,为岚关村农业产业化发展助力“脱贫攻坚”铺下了奠基石。与此同时,对参与的贫困户利用扶贫资金采取双向补贴,既对利用土地流转、发展种植养殖参与产业发展的贫困户给予适当补贴,又对贫困户参与务工予以务工补贴,确保贫困户每年资金收益达6000元以上,实现脱贫目标。

依托党建阵地的强化宣传引导,2017年9月至今,岚关乡召开了“组组通”道路建设、“安全饮水”“党的十九次大精神宣讲”等大小会议70余场次,现场培训65次,参会群众1800余人次。通过大力开展“不等不靠、艰苦奋斗”“精准扶贫不是养懒人”等思想培训会,不断增强贫困群众脱贫致富的信心。

有辜亚江主持会议,现场都坐满了群众,他们是想听听,一个银行的领导会亲自给他们讲些什么。台上的辜亚江俨然一个“演说家”,他把习总书记的话挂在嘴边,他把县委领导的嘱咐传达给群众,他把自己的信念化成不知疲倦的宣讲。辜亚江说:“扶贫先扶志,治穷先治愚。只有思想上转变了,才能真正帮助贫困户脱贫。”

曹程

### 介休农商行开展专项活动整风肃纪 推动业务提质增效

为进一步加强作风建设,以崭新的风貌开启2018年各项工作新征程,近期,山西介休农商行在全行范围内开展了“整风肃纪、提质增效”专项活动,取得了一定成效,推动了业务发展。

围绕人员整顿,该行以开展“不作为、慢作为、乱作为、假作为”专项整治行动为主题,对照“四查”,即查工作纪律、工作作风、工作效率、综合管理能力,重点排查整治工作能力与工作岗位不匹配人员、未履行本职工作或履职不充分人员、制度执行力不足人员,从根本上解决部分干部职工“庸、懒、散、浮”等问题,实现人员思想凝聚力与精神面貌大改善、环境卫生大提高、整体业务有推进。

围绕思想整顿,该行将“扬正气、敢担当、有激情、能落地”12个字作为

全行的气质和标准,并开展了全员集中学习,总行管理部门分别为各条线、各层面人员授课,跟踪督导,彻底解决少数人思想上因循守旧、工作上敷衍懒惰、制度执行不严、办事效率不高等现象,从完善制度入手,用制度管人,在全行上下形成“心齐、气顺、劲足、实干”的良好氛围。

围绕制度整顿,该行对全行岗位责任制、服务承诺制、首问负责制、限时办结制、责任追究制等5项制度及监督渠道、举报投诉机制建设等工作领域逐一展开排查,查找问题,改进不足,并实施“四项提升工程”,即效能提速工程、作风转变工程、阳光业务工程、品牌打造工程,坚持整改与促进工作相结合,确保“整风肃纪、提质增效”专项活动取得实效。

温娜

### 大余农商银行有效激发基层党组织活力 创新党建引领企业发展

近年来,江西大余农商银行按照“围绕发展抓党建,抓好党建促发展”的工作思路,探索打造“党建+6+1”的特色品牌,形成了“一个支部一个特色、一个支部一个堡垒、一名党员一面旗帜”的品牌创新局面,有效激发了基层党组织的活力。

针对近几年经济下行引起不良贷款反弹的问题,该行第一党支部第二小组以清收事业部人员为主,成立了不良贷款攻坚队,制订不良贷款攻坚方案,由党委班子成员认领不良贷款不良户,党员认领网点不良贷款,开展不良清收业绩大比拼,党员充分发挥表率作用,带领全辖清收条线党员“啃大硬、攻难户”。2017年,该行累计收回不良贷款本息4000余万元,不良贷款实现“双降”目标。

为加快推进普惠金融发展,提升党员服务意识,该行第一党支部第一小组建立了金融服务小分队。为实现2018年首季开门红目标,金融服务小分队开展了党建+2018“赢在春天”外拓营销活动,每名党员带领两名员工开展“四扫”。短短两天时间,他们建立贷款档案854户,预约贷款73户,营销定期存款150余万元。

为打好“降成本、优环境”组合拳,真正将金融政策红利转化为企业发展的红利,该行第二党支部(城区支行)组建了银企帮扶共建队。该支部与3家企业签署了银企共建协议书,为企业提供存贷款、代发工资、理财结算等金融服务,定期召开洽谈会、项目推介会、贷款供求对接会,多渠道、多形式宣传好促进企业发展的对策措施和扶持政策,引导企业培育发展新兴产业。该支部通过与企业

支部建立党组织共建关系,新增了近3000万元贷款。

为大力支持“三农”发展,该行第三党支部根据总行制订的小额农贷整村方案,组建了小额农贷整村推进先锋队。小额农贷整村推进先锋队与3个村支部建立“党组织共建关系”,试点推行小额农贷整村推进。小额农贷整村推进先锋队还向全行推广小额农贷整村推进经验,引领辖内网点对接了14个行政村、5条街道,新增470余户贷款客户,新增授信金额近9000万元,有效满足了“三农”发展的资金需求。

为解决精准扶贫挂点帮扶村扶贫人员力量薄弱的问题,该行第四党支部成立了精准扶贫结对帮扶队。在总行党委“一对多”帮扶的基础上,该支部在云山村选派1名党员担任扶贫驻村队长,每名党员与两名贫困户结对帮扶,帮扶队不定期集中组织全体党员深入帮扶点进行走访慰问,累计捐赠物资达两万元,为10户符合贷款的挂点扶贫对象发放了“产业扶贫贷”贷款69万元。

该行第五党支部组建了“微心愿”服务队,对偏远农村生活确有困难的群众,特别是留守儿童、贫困学生、空巢老人、低保对象、残障人士等群体中,征集到贷款、创业培训、生活物资、学习用品等现实需求,分类整理,建立“微心愿”登记台账,支部每名党员至少认领两个“微心愿”,共认领了20个“微心愿”。“微心愿”服务队还定期集中组织党员开展慰问敬老院、希望小学等公益活动,捐赠物资达1万元,树立了农商银行良好的企业形象,承担了社会责任。

李昇旺

### 镇平县农信联社组织资金任务层层分解 为首季稳存增存夯实基础

今年以来,河南省镇平县农信联社围绕首季业务“样样红”的目标,突出组织资金这个重点,强化目标导向,为首季组织资金实现稳存增存夯实基础。

为抢夺市场先机,夺取全年组织资金工作主动权,镇平县农信联社将组织资金任务层层分解,落实到社、到人。全辖各信用社购买窗花、中国结、小灯笼等特色饰品,结合宣传海报对营业大厅进行装扮,营造出浓厚的厅堂营销氛围。同时布置公交站牌广告,深入村庄、农贸市场、大型超市、主要街道进行集中宣传,为首季营销活动造势。通过调研,该联社制订了首季业务活动实施方案,首季绩效考核办法、年度清欠不良贷款实施方案,等

级社管理办法等,在考核权重上突出组织资金和到期贷款的收回。

该联社班子成员、中层管理人员和“百千”工程新提拔人员做到“三个带头”,落实班子成员每人500万元、主任和部室经理每人300万元、“百千”工程中新提拔的30名中层副职每人200万元的组织资金任务。信贷管理部牵头,建立了首季业务微信群,每天在群里通报揽存明星和组织资金状况,每周在群里“晒”出完成情况,鼓励先进,鞭策落后。同时利用每月的中层执行例会、周一学习例会、每周二周五督导会等形式压实任务,奖优罚劣,推动落实。

据悉,截至目前,该联社卢医、二龙信用社分别完成了当月存款任务的181.5%和110.5%。

邹吉敏 韩宏伟

### 农信故事

## 暴雪无情农商有爱

“放心吧,我们会照顾好他的,也谢谢你们对流浪人员的关心。”河南省郑州市救助站的工作人员向邓州农商银行个人金融部副经理道谢时说道。

前不久,一早赶到单位的邓州农商银行个人金融部副经理张著,发现门前竟然蜷缩着一位老人,身上仅盖着一层薄薄的被单。

她迅速将营业厅门打开,让老人到屋里暖和一下,为其倒上了一杯热茶。这时,同事们陆续赶到单位,看到瑟瑟发抖的老人,心里很不是滋味。一位女同事马上解下带着自己体温的围巾,系在了老人的脖子上,刚入职的大学生员工小马把自己的保暖耳罩戴在了老人的耳朵上,小罗立马到对面早餐店买来了热气腾腾的包子、粥和油条,翟大姐则到隔壁生活小超市买来了鞋袜、牛奶、面

包等物品。

接过农商银行员工们准备的早餐,这位老人眼睛有些湿润。在老人吃早餐的同时,该行员工们开始询问老人的家庭住址和亲人的联系方式,想把老人早些送到家人身边,免去其家人的担忧。但是,老人只说不知道住在哪里,也没有亲戚。了解到这些后,张著立马拨通了“110”和当地救助站的电话,不一会儿,救助站的工作人员和警察同志就赶到了。

前不久,邓州突降暴雪,气温骤降,室外温度下降到了零下5摄氏度,寒冷异常。面对突如其来的暴雪,邓州农商银行要求45个营业网点空调全天候开放,为那些累了、渴了、需要休息、需要帮助的人提供温暖的休息环境和暖心的热茶,及其他力所能及的服务。

史德生 黄进昌